

LA REVUE



DE PRESSE

G r o u p

No boundaries, opportunities only

Numéro spécial ASD Group dans le IN Magazine

SELECT
ANTIPOLIS

DECEMBER 2017 / JANUARY 2018

ASD GROUP
Opens the doors
to the world
*ASD Group vous ouvre
les portes de l'international*

**SPECIAL
REPORT**
Partnering for
your success!
Partenaires de votre réussite !

*Didier Delangue,
CEO of ASD Group*

N°32



R A Y O N S X

ASD: in Sophia-Antipolis, the Group that opens the doors to the world

ASD Group vous ouvre les portes de l'international

In under 20 years, Didier Delangue created a whole new profession, bordering on several sectors: taxation, logistics, international trade and customs issues.

It all started in 1993 when Europe opened its borders and professions associated with customs regulations were beginning to change. The ASD Group was born then, an enterprise whose core business focuses on the regulatory changes applicable to international trade. The idea is simple: assisting businesses in designing and facilitating their international growth strategy. Didier Delangue shares the history of the development of the ASD Group.

En un peu plus de 20 ans, Didier Delangue a créé un nouveau métier, aux confins de plusieurs activités : la fiscalité, la logistique, le commerce international et les problématiques douanières.

Tout a commencé avec l'Europe et l'ouverture des frontières en 1993, alors que les métiers liés à la réglementation douanière étaient en passe de changer. C'est à ce moment qu'est né ASD Group, une entreprise qui a fait de l'évolution de la réglementation des échanges internationaux son fonds de commerce. Une idée simple : aider les entreprises à se développer à l'export avec souplesse et facilité. Didier Delangue évoque avec nous l'histoire de l'ascension d'ASD Group.



Tell us how the ASD Group came to be ...
I joined the profession in 1974. I have a logistics background and have held an assistant position in customs declarations. I built my career on regulations, from 1974 to 1993, in such large groups as Danzas, now in the DHL Group. When European borders opened in 1993, a decision had to be made regarding the free circulation of people and goods within the EEC leading to

Parlez-nous des circonstances de la création d'ASD Group ?

J'ai commencé dans la profession en 1974. Je suis issu du milieu logistique et travaillais comme assistant dans les déclarations en douane. J'ai construit ma carrière là-dessus : la réglementation, de 1974 à 1993, dans de grandes sociétés comme Danzas, rachetée aujourd'hui par DHL. Quand en 1993, l'ouverture des



the disappearance of 95% of the profession... I examined the European regulatory framework to better understand what was going to happen, and I discovered that these regulations provided other business opportunities. I founded a small company initially based on exchange of goods declarations with a colleague. In 2000, we were in the North of France, and I was focused on growing internationally. My slightly older associate wanted to stay small, so we parted ways and I launched the ASD Group.

How did you grow?

At the beginning, I wanted to work with international partners, but I was quickly disappointed ... It's very complicated because there are several hurdles. First of all, work tools change from country to country, then prices and also in these professions, we manipulate large quantities of virtual moneys: entrusting funds to partners for remittance to the tax administration in their countries without being able to check their accounts, is too risky ...

I quickly changed tack and decided to start slowly, country by country, and to create my own agencies. In 2001, I therefore opened the first agency in Spain and today, we have 24 establishments worldwide. On average, we open 2 agencies yearly.

Present in 24 countries, we give our clients the option of a single contact point, fluent in their language, who optimizes and gears their international growth strategy and administrative management.

Avec une présence dans 24 pays, nous offrons à nos clients la possibilité d'avoir un interlocuteur unique parlant leurs langues qui optimise et gère sa stratégie de développement à l'international et sa gestion administrative.

What are your current projects: where are you growing?

We are very present in Europe, which is our core business ground so to speak, and our idea is to internationalize our knowledge on other



Didier Delangue,
CEO of ASD Group

frontières européennes se fait, il faut prendre une décision : c'est la libre circulation des biens et des personnes au sein de la CEE et 95 % de la profession disparaît...

J'ai alors étudié la réglementation européenne pour savoir ce qui allait se passer, et j'ai découvert qu'il y avait des activités qui pouvaient se développer autour de cette réglementation. Avec un collègue, nous avons donc créé une petite société en commençant par faire de la « déclaration d'échanges de biens ». En 2000, nous étions dans le Nord de la France. J'avais dans l'idée de me développer à l'international. Mon associé, plus âgé, souhaitait conserver cette dimension. C'est là que nous nous sommes séparés et que j'ai lancé ASD Group.

Comment vous êtes-vous développé ?

Au départ, je souhaitais travailler avec des partenaires internationaux mais j'ai vite déchanté... C'est très compliqué, car il y a plusieurs obstacles. D'abord, l'outil de travail varie d'un pays à l'autre, puis les tarifs et enfin il



Currently, there is a heavy trend to open businesses in Hong Kong and Dubai. This often involves global trade firms that need to be established in international strongholds.

La tendance actuelle est à la création de sociétés à Hong Kong et Dubaï. Il s'agit souvent d'entreprises qui font du négoce international, et qui se doivent d'être implantées dans ces places fortes du business international.

We are also a member of work groups and are currently working with Brussels on formulating a mail-order sales regulation.

Is this a lobbying activity?

In a way, yes. We have many contacts with fiscal authorities in Bercy and in Brussels, because in view of our European position, we are often on the front lines to see whether existing regulations will complicate applications in other countries, for example.

Digitization is essential to our core businesses. How do you manage this?

We have not found existing tools that fully meet our needs and those of our clients, so we have decided to design our own; this is a long-term endeavor! In our sector, we talk about very abstract things and this is where the complexity lies and makes it imperative that we be proficient in exchange logistics.

What type of manager are you? Do you delegate easily?

I'm learning...! At 62 years old, you need to delegate! Today, I am more an orchestra conductor who calls the shots and defines major orientations for the group. I work with a young international team. At our HO in Sophia-Antipolis, we have close to 15 different nationalities. Of course, I am preparing my succession and I have been preening my daughters for several years now to pick up the torch one day.

C'est une sorte de lobbying ?

Où en quelque sorte. Nous faisons beaucoup d'actions aussi bien avec les services fiscaux de Bercy, que Bruxelles, car au vu de notre position européenne, nous sommes aux premières loges pour savoir si les réglementations mises en place vont poser des difficultés d'application dans certains pays, par exemple.

La digitalisation est au cœur de vos métiers. Comment gérez-vous cela ?

Nous n'avons pas trouvé d'outil déjà existant qui correspondrait pleinement à nos besoins et à ceux de nos clients, alors nous avons choisi de le créer nous-même, c'est un travail de longue haleine et d'endurance, ça ne se fait pas en 6 mois ! Dans notre domaine, on parle de choses très abstraites, et c'est là que ça devient complexe et qu'il faut connaître la logistique des échanges.

Quel type de manager êtes-vous ? Vous déléguez facilement ?

J'apprends... ! A 62 ans, il faut savoir déléguer. Aujourd'hui, je suis plus dans la peau d'un chef d'orchestre qui donne le tempo et les grandes orientations pour le groupe. Je me suis entouré d'une équipe jeune et internationale. Au siège, à Sophia-Antipolis, nous comptons près de 15 nationalités différentes.

Bien sûr, je réfléchis à la transmission, et cela fait déjà quelques années que je prépare mes filles à, un jour, reprendre le flambeau.



Insertion communication dans le magazine de l'aéroport de Nice



Simplifiez votre développement
à l'international



Obligations
douanières



Taxes internationales,
TVA et autres taxes
indirectes



Détachement
de travailleurs

ASD Group vous propose des solutions pour vous développer
dans de nouveaux marchés.

www.asd-int.com

310 Rue du Vallon 06560 Sophia-Antipolis | 04 92 38 08 05 | contact@asd-int.com

Insertions communication dans le magazine des Sharks d'Antibes



ASD GROUP UNE SUCCESS STORY AU COEUR DE SOPHIA-ANTIPOLIS



“ La réussite d'ASD Group est basée sur le service indispensable qu'elle apporte aux entreprises qui travaillent à l'international : la simplification et la gestion de leurs démarches administratives obligatoires par une équipe d'experts internationaux. ”



UN GROUPE INTERNATIONAL À L'ÉCOUTE DU MARCHÉ & DE SES CLIENTS

- ▽ **Un interlocuteur unique multilingue** et un accompagnement sur mesure qui simplifie le développement des entreprises dans le monde
- ▽ **Une intervention dans de multiples secteurs** tels que la distribution, l'industriel, le pharmaceutique, l'import, l'export, le e-commerce, l'achat - revente et la logistique
- ▽ **Une écoute de la clientèle** et une veille de l'évolution des réglementations internationales
- ▽ **Une ouverture régulière de bureaux** en Europe et dans le monde
- ▽ **Une adaptation rapide aux évolutions** du marché avec toujours une proposition d'offres innovantes



DIDIER DELANGUE, UN DIRIGEANT AMBITIEUX

Qui grâce à son attention particulière aux évolutions du marché, **saisit les opportunités** afin de développer les services du groupe et soutient également les entreprises dans les nouvelles réglementations sociales, liées au détachement de travailleurs, que met en place le gouvernement (loi Macron).



LA FORCE D'ASD GROUP : LA JEUNESSE ET LE DYNAMISME DE SON ÉQUIPE INTERNATIONALE

Qui propose au quotidien des **solutions personnalisées**, simplifiant les démarches de ses clients.



VERS DE NOUVEAUX HORIZONS

Pour les objectifs à venir, ASD Group a l'intention d'installer **une agence aux USA** afin de couvrir le continent américain.

C'est ainsi qu'ASD Group saisit toujours les opportunités et cela sans limites !



ASD GROUP

**SIMPLIFIEZ
VOTRE DÉVELOPPEMENT
À L'INTERNATIONAL**

Vous souhaitez développer votre entreprise à l'international ?

**Vous avez besoin d'accompagnement pour vos démarches
administratives ?**

ASD Group, avec son réseau de 30 agences dans 24 pays, vous offre un
panel de services dans 3 domaines transversaux :

FISCAL ———— ○ ———— **DOUANE** ———— ○ ———— **SOCIAL**

**Une équipe d'experts simplifie la gestion de vos déclarations obligatoires de taxes
internationales, douane et détachement de travailleurs.**



LES SERVICES D'ASD GROUP

- DÉTACHEMENT DE SALARIÉS • REMBOURSEMENT DE TVA • AUDIT TVA
- E-COMMERCE • REPRÉSENTATION FISCALE • DÉCLARATION EN DOUANE



30

Nombre d'agences
en Europe et dans
le monde



24

Pays
d'implantation



3500

Nombre de clients
dans plusieurs
secteurs d'activités



600

Millions d'euros de TVA
intracommunautaire
gérés en 2016





SIMPLIFIEZ VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL FISCAL - DOUANE - SOCIAL



ASD Group, votre partenaire sur Sophia-Antipolis, vous propose des solutions pour vous développer dans de nouveaux marchés.

LES SERVICES D'ASD GROUP

REMBOURSEMENT DE TVA - DÉTACHEMENT DE SALARIÉS - DÉCLARATION EN DOUANE - REPRÉSENTATION FISCALE - E-COMMERCE - AUDIT TVA



30

Agences en Europe et dans le monde



24

Pays d'implantation



3500

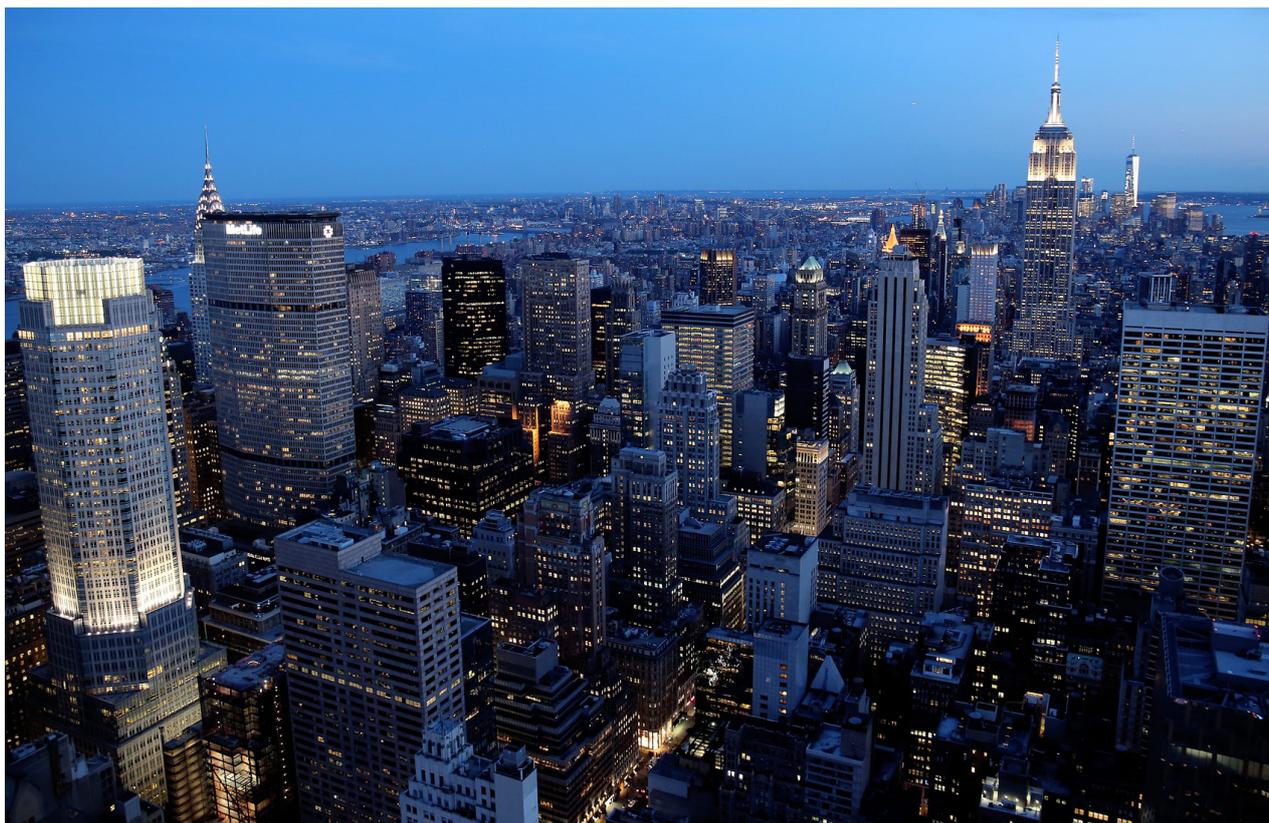
Clients dans plusieurs secteurs d'activités



600

Millions d'euros de TVA intracommunautaire gérés en 2016

SIMPLIFIEZ VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL



ASD Group, votre partenaire sur Sophia-Antipolis, vous propose des solutions pour vous développer dans de nouveaux marchés.

REPRÉSENTATION FISCALE

- Immatriculation à la TVA
- Déclarations de TVA



DÉTACHEMENT DE SALARIÉS

- 2 services en ligne :
So Truck & So Posting
Worker by ASD



DÉCLARATION EN DOUANE

- Déclaration d'échanges de biens / Intrastat
- Gestion des opérations douanières



REMBOURSEMENT & AUDIT TVA

- Audit des flux et analyse des dépenses
- Dépôt et suivi des demandes

04 92 380 805
contact@asd-int.com
www.asd-int.com





Votre partenaire sur Sophia-Antipolis pour développer votre activité

ASD Group vous propose un accompagnement sur mesure dans 3 domaines transversaux

Taxes Internationales / TVA, Obligations Douanières et Détachement de Travailleurs

LES SERVICES D'ASD GROUP

REMBOURSEMENT DE TVA - DÉTACHEMENT DE SALARIÉS - DÉCLARATION EN DOUANE - REPRÉSENTATION FISCALE - E-COMMERCE - AUDIT TVA



30

Agences en Europe et dans le monde



24

Pays d'implantation



3500

Clients dans plusieurs secteurs d'activités



600

Millions d'euros de TVA intracommunautaire gérés en 2016

Insertion communication dans le In Magazine



Grâce à ses nouvelles technologies,
ASD Group simplifie la gestion de vos
déclarations d'échanges de biens pour
vous développer sereinement à
l'international

 www.asd-int.com
 contact@asd-int.com